



احمد قافی
مدیرعامل شرکت نمایشگاه‌های
تجاری بین‌المللی منطقه یزد

تاسیسات ساختمان قلب پنبه‌ی خانه

نمایشگاه‌های تخصصی بیش از هر چیز فرصتی هستند برای مقایسه توان و ظرفیت‌های موجود و آنچه که نیاز واقعی است، بنابراین برگزاری چنین رویدادهایی بی‌شک در جبران خلاءها و رشد صنایع نقش بی‌بدیلی دارد. از سوی دیگر نمایشگاه‌هایی که با نیازهای اساسی زندگی ما انسان‌ها در ارتباطند و بخش گسترده‌تری از جامعه را پوشش می‌دهند، می‌توانند در بهبود کیفیت زندگی و افزایش رضایتمندی تاثیرگذار باشند. کارشناسان معتقدند، تاسیسات مکانیکی و الکتریکی قلب پنبه‌ی یک خانه به شمار می‌رود و بیشترین تاثیر را در ایجاد آسایش دارد، بنابراین اجرای نادرست تاسیسات و کیفیت نامطلوب آن‌ها می‌تواند این آسایش را به راحتی مختل کند. صنعت تاسیسات بی‌شک یکی از صنایع تاثیرگذار و پرکاربرد است که مهم‌ترین نقش را در کاهش هزینه‌های انرژی چه در خانه‌ها و چه در صنایع مختلف دارند.

خوشبختانه بیست و یکمین نمایشگاه تخصصی تاسیسات سرمایشی و گرمایشی با فاصله‌ای کوتاه از نمایشگاه ساختمان و با حضور برندهای معتبر و تولیدکنندگان صاحب‌نام و قوی برگزار شد، رویدادی که هدف اصلی اش فارغ از معرفی دستاوردهای نو و محصولات باکیفیت و همچنین تعامل میان تولیدکنندگان، فروشندگان و مصرف‌کنندگان، بررسی خلاءهای موجود در این صنعت در راستای بهبود کیفیت و افزایش راندمان است، به خصوص در شرایطی که به دلیل محدودیت‌های واردات و افزایش بی‌رویه نرخ محصولات خارجی، اقبال نسبت به تولیدات داخل افزایش یافته، بنابراین بهترین فرصت است تا بالا بردن کیفیت و بهره‌گیری از تکنولوژی‌های روز، تولیدکنندگان بازار خوبی را از آن خود کنند و حتی در بازارهای صادراتی با اقتدار ظاهر شوند.





گروه
نیک بسپار
یزد

انتخاب نیک بسپار ماندگار



www.nikbaspar.com

کارخانه: یزد، کیلومتر ۷ جاده تهران، شهرک صنعتی ولیعصر زارچ | تلفن: ۰۳۵۳-۵۲۷۹۰۹۱ | فاکس: ۰۳۵۳-۵۲۷۵۵۳۶

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ملاصدرا، شیراز جنوبی، کوچه بهاران، پلاک ۲۰ | تلفن: ۰۲۱-۸۳۰۶ | فاکس: ۰۲۱-۸۸۶۰۸۶۸۲

استفاده از ظرفیت نمایشگاه در قالب ساخت و ساز طرح مسکن ملی



محمد جواد ابوالحسنی

معاون هماهنگی امور عمرانی استانداری یزد

بیست و یکمین دوره نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی استان یک فرصت مناسب هم برای صنعتگران است که بتوانند توانمندی‌ها و دستاوردهای خود را نشان بدهند و هم برای مصرف‌کنندگان به خصوص فعالین حوزه صنعت ساختمان تا می‌توانند با تولیدکنندگان مختلف چه در سطح استانی و چه در خارج از استان آشنا شوند و با یکدیگر ارتباط برقرار کنند و در نهایت

نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی استان، از ظرفیت این نمایشگاه در قالب ساخت و ساز طرح مسکن ملی استفاده کنند. در حوزه تأسیسات در سالیان گذشته معمولاً اجناس و اقلام وارداتی بود اما در این دوره از نمایشگاه بسیاری از محصولات تولیدی، ساخت داخل است و به نظر می‌رسد کیفیت‌ها نیز رشد کرده است. یکی از برنامه‌های دولت در حوزه ساخت و ساز این است که استفاده از محصولات وارداتی مشابه تولید داخل در ساخت و ساز ساختمان‌های دولتی ممنوع شود و با توجه به ظرفیت‌های داخل کشور برای ساخت تأسیسات ساختمانی، تولیدکنندگان می‌توانند نیاز کشور را برطرف کنند.

ساختمانی، نشانگر این موضوع بوده که شرکت‌های تولیدکننده، محصولاتی را در جهت کاهش مصرف انرژی تولید کرده‌اند و من از کلیه فعالان حوزه ساختمان دعوت می‌کنم که از این دوره نمایشگاه تخصصی تأسیسات ساختمانی بازدید کنند، زیرا این رویداد می‌تواند دستاوردهای کاربردی برای آن‌ها داشته باشد. در پروژه مسکن ملی ما به دنبال مناسب‌سازی هستیم؛ مناسب‌سازی نه به آن معنی که لزوماً ارزان‌سازی صورت گیرد، بلکه بتوانیم با اجناسی که کیفیت و قیمت مناسبی دارد، ساختمان‌ها را برای متقاضیان مسکن طرح ملی آماده کنیم، در این راستا سازندگان و مجریانی که در این حوزه فعالیت می‌کنند می‌توانند با بازدید از بیست و یکمین دوره

از بهترین محصول در پروژه‌های خود استفاده نمایند. تأسیسات ساختمانی، قلب ساختمان نامیده می‌شود و سلامت تأسیسات ساختمانی می‌تواند سلامت کارکرد ساختمان را تضمین کند. متأسفانه در سالیان گذشته، در بحث بهینه‌سازی مصرف انرژی و استفاده از تأسیسات مناسب چه در منازل مسکونی و چه در سایر کاربری‌ها، فعالیت‌های مطلوبی نداشتیم که شاید مهم‌ترین دلیل آن قیمت ارزان انرژی در کشور ما است، اما امروزه که هم با کمبود انرژی روبرو هستیم و هم اینکه قیمت‌ها به سوی واقعی‌تر شدن در حال حرکت است، تأثیرگذاری تأسیسات بهینه خود را نشان می‌دهد. خوشبختانه محصولات ارائه شده در این دوره از نمایشگاه تخصصی تأسیسات

تعامل افراد متخصص با یکدیگر؛ دستاورد بزرگ نمایشگاه است



رنا اسعدی

مجری نمایشگاه

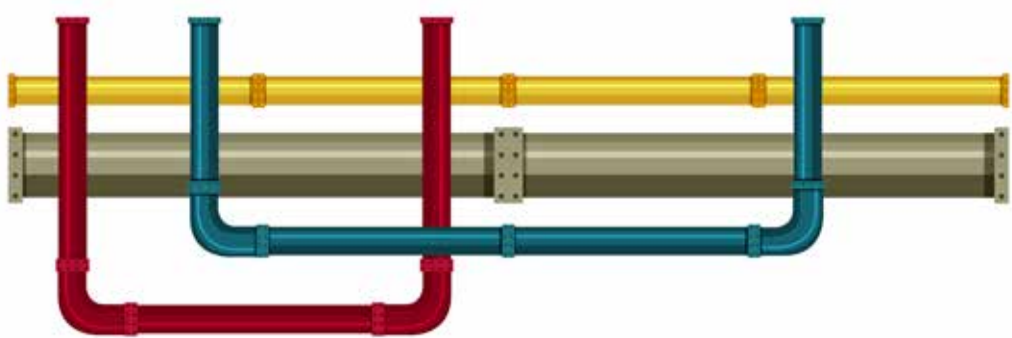
مصرف‌کننده‌ها و برقراری ارتباط مستقیم بین آن‌ها است. این نمایشگاه می‌تواند محل مناسبی برای تعامل بین مهندسین، ناظران و پیمانکاران با یکدیگر باشد؛ در فضاهای نمایشگاهی واحدهای تولیدکننده مشتریان خود را پیدا می‌کنند و مشتریان می‌توانند از بین محصولات که عرضه شده، بهترین را انتخاب کنند؛ چرا که تنوع محصولات در این دوره از نمایشگاه بسیار بالاست.

امتیاز بزرگ این نمایشگاه، ایجاد رقابت بین تولیدکنندگان برای ارائه محصول با کیفیت‌تر به مصرف‌کننده است. در این فضا، مصرف‌کننده‌ها به دنبال جنس با کیفیت و با قیمت مناسب هستند و با تنوعی که در بین محصولات این دوره از نمایشگاه است، انتخاب برای آن‌ها راحت‌تر بوده و می‌توانند با تولیدکننده‌ها برای خرید محصول مورد نیاز خود وارد مذاکره شوند.

دستاورد اصلی بیست و یکمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی استان، آشنایی بیشتر افراد با هم است. آشنایی و تعامل دانشجویانی که تازه فارغ‌التحصیل شده و مهندسانی که تازه به بازار کار راه یافته‌اند، با شرکت‌های ساختمانی و ارتباط آن‌ها با یکدیگر باعث ایجاد شبکه‌های افراد با مهارت در فضای ساخت و ساز شهری است.

نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی در یزد برگزار شد

بستری برای جرقه‌ی یک ایده‌ی نو



بیست و یکمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی به مدت ۴ روز در یزد برگزار شد. در این رویداد بیش از ۳۰ شرکت تولیدی و کارخانه معتبر از استان‌های یزد، تهران، اصفهان و قم آخرین دستاوردهای خود را در حوزه‌های لوله و اتصالات، شیرالات، چینی بهداشتی، صنعت آب و فاضلاب و تجهیزات وابسته، هوشمند سازی و فناوری‌های نوین و خدمات فنی و مهندسی در فضایی به وسعت ۵۰۰۰ متر مربع در نمایشگاه یزد در معرض دید

بازدیدکنندگان قرار دادند. حضور واحدهای تولیدی معتبر داخلی از ویژگی‌های نمایشگاه تأسیسات یزد بود. چنین نمایشگاه‌هایی با وجود تخصصی بودن، بستری است مناسب برای علاقه‌مندان به فناوری‌های نوین و جرقه‌ی یک ایده نو. این نمایشگاه از ۱۳ الی ۱۶ دی ماه از ساعت ۱۶ الی ۲۱ در محل شهرک نمایشگاه‌های بین‌المللی یزد برگزار شد.

قائم مقام مدیرعامل شرکت نیک بسپار یزد مطرح کرد:

ضعف مشوق‌های صادراتی و یکه‌تازی ترک‌ها در بازار همسایه نوسانات قیمت مواد اولیه، ابرچالش تولیدکنندگان لوله و اتصالات

شرایطی تصمیم‌گیری را دشوار کرده است.

در زمینه صادرات هم فعالیت دارید و آیا این محصولات قابل رقابت با نمونه مشابه خارجی است؟

در چند سال گذشته به دلیل افزایش قیمت ارز، صادرات برای طرف‌های تجاری توجیه اقتصادی پیدا کرده است، در واقع صادرات این محصولات از جهت بعد مسافت و توجیه اقتصادی به کشورهای همسایه امکان پذیر است، این در حالی است که حمایت دولت در بخش صادرات ضعیف است وضعیتی که بازار این کشورها را به سمت همکاری با بازارهای ترک سوق داده است. به معنای دیگر محصولات تولیدی ما از نظر تکنولوژی و کیفیت با نمونه‌های خارجی برابری می‌کند، به این دلیل که تمامی ماشین‌آلات مورد استفاده در واحد تولیدی آلمانی و ایتالیایی هستند، به طور مشخص از نظر کیفی محصولات ایرانی از مشابه ترک به مراتب بالاتر است، اما بازار منطقه نظیر عراق که در گذشته در اختیار شرکت‌های ایرانی بود رفته رفته در حال حرکت به سمت برندهای ترک است، علت آن هم مشوق‌های صادراتی است که برای شرکت‌ها در کشور ترکیه در نظر گرفته شده است. در ایران اما دقیقاً روند معکوس آنچه گفته شد در جریان است. در واقع صادرات در حالی انجام می‌شود که تولیدکننده میبایست تا چند ماه درگیر بحث برگشت ارز، رفع تعهدات و مسائلی از این دست باشد که این روند به شدت دست و پاگیر و فرسایشی است.

به عنوان سوال آخر: به طور معمول لوله‌های موجود در بازار طوسی رنگ هستند، تولید لوله‌های به رنگ نارنجی دلیل خاصی دارد؟ ما از روز اول سیستم پوش فیت فاضلاب را به رنگ نارنجی تولید کردیم به این علت که شرکت نیک بسپار اولین تولیدکننده سیستم فاضلابی پوش فیت PP در ایران بوده است. به این دلیل که تفاوت این سیستم با دیگر سیستم‌های موجود در بازار در پروژه‌ها مشخص شود تصمیم بر آن شد که این محصول به رنگی متفاوت تولید شود، ضمن اینکه در کشورهایی نظیر روسیه و عمان هم این محصول با همین رنگ تولید می‌شود.

این مواد را تولید کنیم که خوشبختانه بعد از انجام آزمایش، تمام استانداردهای لازم را کسب کرد. در حال حاضر بالغ بر ۷۰ درصد مواد مصرفی در کلیه شرکت‌های تولیدکننده لوله و اتصالات در ایران از مواد داخلی است و مابقی مواد نیز از شرکت‌های گره‌ای و آلمانی تامین می‌شود.

از چالش‌ها و موانع تولید برایمان بگویید.

بی شک چالش هر روز ما نوسانات قیمت مواد اولیه است، مساله‌ای که باعث شده امکان ارزیابی و اتخاذ تصمیم درست از تولیدکننده سلب شود، در چنین شرایطی به دلیل عدم تمرکز بر تولید و درگیری با مسائلی از این دست، کیفیت محصول کاهش می‌یابد، ضمن اینکه بازار نیز کشش این میزان افزایش قیمت را ندارد. بر همین اساس معتقدم تداوم این روند رکود صد درصدی را در پی خواهد داشت، آن هم در شرایطی که تمامی شرکت‌ها سرمایه‌گذاری انجام داده‌اند و تعداد قابل توجهی از نیروی کار مشغول فعالیت هستند.

به عقیده جنابعالی راهکار برون رفت از این چالش و یا تعدیل این وضعیت چیست؟

تنها راه چاره برون رفت از این وضعیت ایجاد ثبات در قیمت‌ها است، به معنای دیگر چنانچه با افزایش قیمت دلار تا میزان ۴۰ هزار تومن مواجه هستیم این قیمت میبایست حداقل برای ۵ سال ثابت باشد، در چنین شرایطی حداقل امکان برنامه‌ریزی برای واحدهای تولیدی فراهم می‌شود. به طور مشخص ما تنها در سه هفته گذشته یک نوسان قیمت به میزان بالای ۲۰ هزار تومن در قیمت مواد اولیه را تجربه کردیم، چراکه پتروشیمی‌ها این مواد را در تناژ بالا عرضه نمی‌کنند و همین مساله باعث می‌شود که شرکت‌ها در خرید مواد اولیه با یکدیگر وارد رقابت شوند. از طرف دیگر بورس ایران نیز هیچ سقف و سازوکاری برای این رقابت تعیین نمی‌کند، یعنی برای خریدار سقفی مشخص نشده که مثلاً ۲۰ درصد یا ۳۰ درصد امکان خرید وجود دارد. مثلاً در هفته گذشته بورس ایران برای نوع مشخصی از مواد اولیه ۱۰۸ درصد رقابت صورت گرفته است. موادی که با قیمت ۲۹ هزار تومن عرضه شد و با قیمت ۶۲ هزار تومن فروخته شده است، چنین

به صرفه‌تر از نمونه‌های قدیمی است. از سوی دیگر مهم‌ترین مشخصه فنی سیستم‌های پوشفیت تمرکز سیستم بر روی اورینگ است که تمامی این اورینگ‌ها از آلمان وارد می‌شوند. این تولیدات با ویژگی‌های گفته شده از این نظر دارای اهمیت هستند که در بلندمدت سیستم فاضلاب ساختمان دچار شکستگی و فرورانشست نمی‌شود.

محصولی از نیک بسپار در نمایشگاه و غرفه شما به نمایش گذاشته شده است که گویا در مواجه با شعله‌های آتش مقاوم هستند، درباره دلیل تولید این محصول توضیح دهید؟

این محصول جدیدترین تولید گروه نیک بسپار یزد است که در سال ۱۳۹۷ برای اولین بار در ایران تحت برند تجاری "نیک پلاس" تولید شد. دو ویژگی بسیار مهم این محصول بی صدا بودن و مهم‌تر از آن نسوز بودن است. به معنای دیگر تکنولوژی این محصول به گونه‌ای است که در هنگام آتش سوزی آب آزاد می‌کند؛ قابلیت‌های مانع گسترش آتش بین لوله‌ها و طبقات می‌شود. در واقع آتش سوزی پلاسکو جرقه تولید این محصول بود، چراکه پس از این حادثه بسیاری از نظام‌مهندسی‌ها و مقررات ملی ساختمان به این سمت حرکت کردند که از مصالح کندسوز و نسوز استفاده کنند، به دنبال چنین رویکردی فعالیت‌مان را با یک شرکت بلژیکی شروع و مواد را از این شرکت وارد کردیم. پس از چندسال به کمک تیم تحقیق و توسعه در ایران موفق شدیم با مهندسی معکوس این مواد را تولید کنیم و در حال حاضر تنها دارنده گواهی نامه نسوز در ایران هستیم

چه میزان از مواد اولیه در داخل کشور تامین می‌شود و چه میزان از دانش تولید محصولات پوم است؟

PP (پ پ) یکی از گریدهای مواد شیمیایی است که در ۱۴ سال گذشته برای اولین بار در ایران تولید شده است، تا پیش از آن تمام مواد اولیه از آلمان و کره وارد می‌شد، اما به کمک پتروشیمی‌های ایران و مهندسین داخلی و همفکری که صورت گرفت موفق شدیم برای اولین بار توسط "پتروشیمی نوید زرشمی ایران"



تا کارخانه تبدیل شد. به طور مشخص برای اولین بار در ایران تولید ریسه‌های نوری تحت برند لوپلایت را تولید و در زمینه بسته‌بندی مواد غذایی نیز خط تولید لپیل‌های پی‌وی سی شیرینگ و لفاف‌های بسته‌بندی رادر منطقه ویژه اقتصادی استان یزد راه‌اندازی کردیم. تاسیس بزرگترین مینی ریفرینری (MINI REFINERY) خصوصی کشور تحت عنوان شرکت پتروپالایش نیک یزد را که در منطقه ویژه اقتصادی یزد و عسلویه مستقر است از دیگر زمینه‌های فعالیت این شرکت به شمار می‌آید. تولید رنگ‌های ساختمانی نیز از جمله فعالیت‌های متفاوتی است که تحت عنوان گروه نیک بسپار در حال انجام است.

در مورد محصولی که زمینه حضور نیک بسپار در نمایشگاه تأسیسات است توضیح دهید.

سیستم پوش فیت PP (پ پ) فاضلابی، یک سیستم جدید در دنیا است که برای اولین بار در آلمان تولید شد. همزمان با شرکت‌های آلمانی نیز این سیستم را در ایران مستقر کردیم که جایگزین سیستم‌های قدیم فاضلابی پولیکا و پولی اتیلن است.

تفاوت این محصولات با نمونه‌های قدیمی در چیست؟

عمده تفاوت‌های این محصولات به نسبت تولیدات گذشته قابلیت کاهش صدا در جریان حرکت انتقال فاضلاب در ساختمان است، ویژگی متمایز دیگر نیز سهولت نصب و راه‌اندازی سریع‌تر در ساختمان است، در واقع سیستم پوشفیت از نظر زمانی و اجرایی بسیار مقرون

«ابرچالش این روزهای تولیدکنندگان در حوزه لوله و اتصالات ساختمانی، نوسانات قیمت مواد اولیه است. چالشی که ما هر روز با آن دست به گریبان هستیم و باعث شده امکان ارزیابی و اتخاذ تصمیم صحیح از تولیدکننده سلب و تمرکز بر تولید تحت تأثیر قرار گیرد. در واقع تولیدکننده در شرایطی با نوسانات بسیار شدید قیمت مواد اولیه دست به گریبان است که بازار کشش این میزان افزایش قیمت را ندارد بطوریکه تداوم این روند نیز رکود صد درصدی این صنعت را در پی دارد. از سوی دیگر نوسانات قیمت مواد اولیه در شرایطی به تولیدکننده تحمیل شده که شرکت‌ها سرمایه‌گذاری‌های زیادی انجام داده‌اند و تعداد قابل توجهی از نیروی کار نیز در این واحدهای صنعتی مشغول به فعالیت هستند که این اتفاق ضربه بزرگی به تولید و نیروی کار است. معتقدم تنها راه تعدیل این چالش ایجاد ثبات قیمت مواد اولیه است، به طور مشخص حتی اگر دلار ۴۰ هزار تومن است میبایست برای ۵ سال این قیمت تغییری نکند تا شرایط برنامه‌ریزی برای تولید کننده فراهم شود» اینها بخشی از صحبت‌های سید مصطفی مرتضوی قائم مقام مدیرعامل شرکت نیک بسپار یزد است. مشروح این گفتگو را در ادامه می‌خوانید:

شرکت نیک بسپار در چه زمینه‌هایی فعالیت دارد؟

شرکت نیک بسپار در سال ۱۳۸۰ در راستای تولید لوله و اتصالات ساختمانی اعم از سیستم پوش فیت فاضلابی ساختمان، لوله‌های تک لایه و پنج لایه فعالیت خود را آغاز کرد و طی ۱۰ سال گذشته این شرکت به یک گروه تولیدی با هفت



تولید یک خلاقیت در عرصه‌ی تولید لوله و اتصالات

کیفی این محصولات معرفی می‌کند و ادامه می‌دهد: در تولید این محصولات از بهترین مواد اولیه استفاده می‌شود و تمام فرایند تولید مطابق با استانداردهای جهانی است، ضمن اینکه در حال حاضر برای ارتقاء سطح کیفی تولیدات با ایجاد بخش تحقیق و توسعه و بهره‌مندی از توانمندی متخصصین داخلی به دنبال ارتقاء تولید بر مبنای تکنولوژی‌های دانش بنیان هستیم.

همتی با اشاره به کیفیت لوله‌های تولیدی و مقاوم در برابر فشار شدید و ضربه که در غرفه نمایشگاه هم به نمایش درآمده بود، می‌گوید: این محصول تمامی آزمون‌های کنترل کیفیت مواد اولیه و محصولات نهایی شامل چگالی، نشانه‌گذاری، سفتی حلقوی، استحکام ضربه، برگشت طولی، دمای نرمی و ویسکوزیته و ویژگی‌های ابعادی، ویسکوزیته و k -value، وضعیت ظاهری محصولات، مقاومت در برابر دی کلرو متان را با موفقیت گذرانده است.

همتی با توضیح اینکه ۹۵ درصد مواد اولیه این محصولات تولید داخلی است، نوسانات شدید نرخ مواد اولیه را از عمده چالش پیش روی تولید می‌داند و عنوان می‌کند: در چنین شرایطی امکان قیمت‌گذاری محصول به سختی انجام می‌شود.

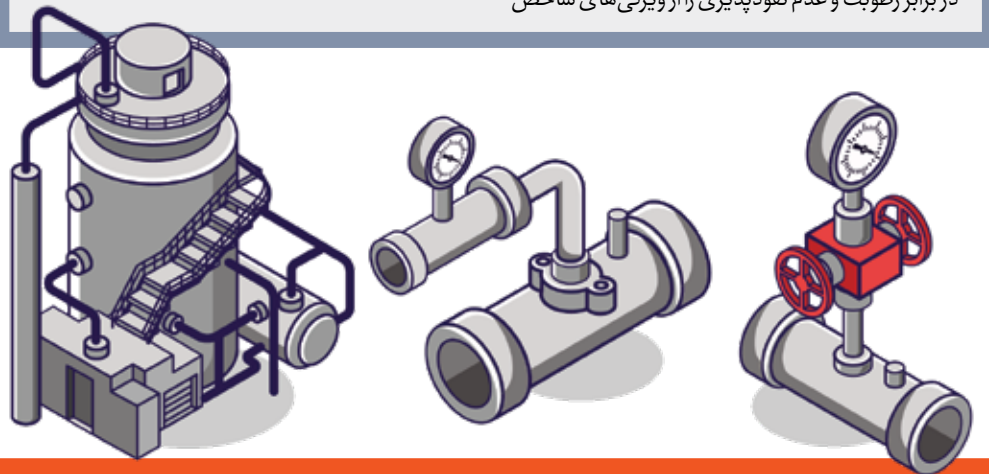
همتی در ادامه با تأکید بر لزوم حمایت دولت از مجموعه‌های تولیدی تازه تأسیس می‌گوید: با توجه به اینکه شرکت نوپایی هستیم در تامین برخی دستگاه‌ها نظیر دستگاه‌های تزریق که قیمت بالایی دارد و همچنین تامین سرمایه در گردش به تسهیلات و حمایتی مالی بخش دولتی نیاز داریم.



برخی از تأسیسات ساختمان در معرض دید نیستند. بنابراین اگر کوچک‌ترین ایرادی پیدا کنند، ممکن است خسارت ناگواری به بار آورند و هزینه‌های هنگفتی بر جای بگذارند. به همین دلیل اگر تأسیساتی نظیر لوله‌های آب و فاضلاب از کیفیت و کارایی لازم برخوردار باشند، ساختمان نیاز به بازسازی زود هنگام نخواهد داشت. همچنین هزینه‌ای که هنگام راه‌اندازی و اجرا صرف می‌شود در طولانی مدت به صرفه خواهد بود.

محمد حسن همتی مدیرعامل شرکت وینکا پولیکا در بیست و یکمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات سرمایشی و گرمایشی ساختمان با توضیح اینکه زمینه فعالیت این شرکت تولید لوله و اتصالات u-pvc و اتصالات فشار قوی و نیمه قوی است، می‌گوید: فعالیت این شرکت حدود یک سال گذشته در شهرک صنعتی یزد آغاز شده است.

همتی مقاومت در برابر احتراق، عدم خوردگی و زنگ‌زدگی، حمل و نقل آسان و سهولت بالای نصب، مقاومت در برابر مواد شیمیایی و اسیدی، مقاومت عالی در برابر رطوبت و عدم نفوذپذیری را از ویژگی‌های شاخص



"فست کولینگ"، یک تضمین کیفیت برای چاپ‌کاشی و ایمنی دستگاه

که لازم است قبل از رسیدن به مرحله‌ی چاپ خنک شود. او با توضیح اینکه این دستگاه هوای بسیار سرد را با سرعت بسیار زیاد به کاشی منتقل می‌کند، ادامه می‌دهد: کاشی پیش از ورود به اتاق چاپ حتماً باید سرد شود تا چاپ با کیفیت بالایی بر روی کاشی انجام پذیرد، ضمن اینکه سرد شدن کاشی پیش از قرار گرفتن در مرحله چاپ از خرابی هید دستگاه چاپ که قطعه‌ای وارداتی است و قیمت بسیار بالایی هم دارد جلوگیری می‌کند.

اسعدی با بیان اینکه یزدان تهویه تنها سازنده دستگاه فست کولینگ در ایران محسوب می‌شود، تصریح می‌کند: این مجموعه بر اساس نمونه‌ی خارجی این دستگاه را تولید کرده است.

گفتنی است: دستگاه فست کولینگ تولیدی این مجموعه، تا به امروز در ۲۰ کارخانه نصب و راه‌اندازی شده و مزیت دیگر آن قیمت مناسب و عملکرد مطلوب نسبت به نمونه‌ی خارجی این دستگاه است.



دستگاه فست کولینگ تولید شاخص شرکت یزدان تهویه است که کاشی و سرامیک را با سرعتی بسیار بالا سرد می‌کند.

رضا اسعدی رئیس هیئت مدیره شرکت یزدان تهویه درباره مشخصات این دستگاه و نحوه عملکرد آن می‌گوید: در کارخانه‌های کاشی به‌ویژه در استان یزد زمانی که کاشی در خط تولید قرار می‌گیرد دارای حرارت بسیار زیادی است

مدیر گروه رشته تأسیسات دانشگاه آزاد واحد اشکذر:

هنوز باور نداریم که مهارت مهم است

«دانشگاه آزاد، دانشگاه مهارت محور و کارآفرین» شعار دانشگاه آزاد در این چند سال اخیر است که در این سال‌ها با محوریت این شعار نیز فعالیت می‌کند و با توجه به اینکه تعداد خیلی زیادی از درس‌های رشته تأسیسات کارگاهی و آزمایشگاهی بوده و دروس تئوری آن نسبت به سایر رشته‌ها کمتر است، نحوه تدریس اساتید به صورتی است که اگر دانشجویی بتواند به طور کامل مبحثی را یاد بگیرد، می‌تواند در هر حوزه‌ای از تأسیسات موفق باشد.



آیا این دانشگاه برای ورود به بازار کار، دانشجویان را راهنمایی می‌کند؟

اغلب دانشجویانی که در این واحد دانشگاهی مشغول به تحصیل هستند، در بازار کار فعالیت می‌کنند که در کنار کار احساس نیاز به آموزش علمی داشتند؛ یا برای بالا بردن سطح علمی خود، یا به دلایل تأسیس یک شرکت و یا گرفتن مجوز خاص. بالای ۸۰ تا ۹۰ درصد از دانشجویان ما از بازار کار وارد دانشگاه شده‌اند و تعداد کمی هستند که بعد از دانشگاه، می‌خواهند وارد بازار کار بشوند.

آیا دانشگاه آزاد اسلامی واحد اشکذر برنامه‌های حمایتی از پروژه‌های دانشجویی دارد؟

سعی ما بر این است که مواردی که نمونه‌های بیرونی دارد، هم در دانشگاه به دانشجویان آموزش داده شود و هم به عنوان یک پروژه دانشجویی آن را بسازند. از آن جایی که دانشجویان هم از نظر علمی و هم مهارتی، ساخت دستگاه‌ها را آموزش دیده، حتی می‌تواند بعد از فارغ‌التحصیلی هم به عنوان یک تولیدکننده وارد بازار کار بشود. دانشگاه آزاد چند سالی است که به سمت تأسیس شرکت‌های دانش بنیان و مسئولیت محور حرکت می‌کند و با تکیه بر همکاری بین دانشجویان و دانشگاه، فعالیت کرده و در این زمینه حمایت‌های مالی و اعتباری هم به دانشجویان ارائه می‌دهد.

اساتیدی که در این رشته تدریس می‌کنند، از چه رشته‌هایی هستند؟

اساتید با توجه به قوانین دانشگاه فارغ‌التحصیل مقطع کارشناسی ارشد هستند و در بیرون از دانشگاه نیز مجموعه‌ای دارند که بر اساس مهارت خود به دانشجویان آموزش می‌دهند. البته این دانشگاه از فارغ‌التحصیلان خود نیز در مقاطع کارشناسی ارشد برای تدریس دعوت می‌کند. البته عده‌ای از اساتید هم از افرادی هستند که در صنعت از قدیم اعتبار و تجربه دارند.

آیا در رشته تأسیسات تمرکز بر روی مهارت است یا بحث تئوری آن؟

امروز اولویت بر مهارت آموزشی است تا دانش آموختن. شخصی که مهارت نداشته باشد، در بازار کار خیلی جایگاهی ندارد و سعی بر این است که در کنار دانش آموختن، فرد مهارت را یاد بگیرد یا اینکه قبلاً مهارتی داشته و تصمیم گرفته تئوری آن را نیز آموزش ببیند. دانشجویان هم بایستی علم را هم یاد بگیرند و هم مهارت را که بتواند بعد از فارغ‌التحصیلی وارد بازار کار شود؛ در غیر این صورت نمی‌تواند در بازار کار موفق باشد.

شادی شفیعی: تا پیش از این همه نگرانی‌های جامعه دانشگاهی این بود که یک فرد فارغ‌التحصیل چرا باید بیکار باشد و بدون شغل بماند اما واقعیت این است که بسیاری از دانش‌آموختگان رشته‌های دانشگاهی توان مهارتی ندارند. البته مهارت صرف نباید به تنهایی در کانون توجه قرار گیرد، چرا که در این صورت دانشجویان به هنگام رشد و توسعه تکنولوژی نمی‌تواند خود را با شرایط جدید وفق دهد؛ چرا که از دانش کافی برخوردار نیست و دانشجویان به اصطلاح تنها یک آچار به دست است. همیشه این نقد به جامعه دانشگاهی وارد بوده که در دانشگاه‌ها برنامه‌ای برای تربیت نیروی انسانی که قرار است وارد بازار کار بشود وجود ندارد.

دانشگاه مهارت محور

در سال‌های اخیر دانشگاه آزاد اسلامی سعی بر این کرده که آموزش مهارت را در کنار آموزش تئوری دروس نیز در دستور کار خود قرار بدهد. شهریور ماه سال ۹۶، فرهاد رهبر رئیس وقت دانشگاه آزاد اسلامی، آموزش‌های مهارت محور متناسب با نیازهای جامعه را از اولویت‌های دانشگاه آزاد اسلامی دانست و شعار اصلی این دانشگاه نیز بر همین اساس و در این چند سال اخیر، «دانشگاه آزاد؛ دانشگاه مهارت محور و کارآفرین» بوده که بر محور همین شعار نیز فعالیت‌های خود را گسترش داده است. رشته تأسیسات دانشگاه آزاد اسلامی واحد اشکذر به عنوان یک رشته مهارت محور در سال ۸۵ راه‌اندازی شد. محسن مزیدی مدیر گروه تأسیسات دانشگاه آزاد واحد اشکذر بر این باور است که رشته‌های دانشگاهی باید متناسب با نیازهای جامعه باشد و مهارت‌آموزی باید در اولویت باشد. با این استاد دانشگاه در مورد نیاز جامعه دانشگاهی به آموزش مهارت به گفتگو نشستیم:

چه احساس نیازی کردید که سبب شد تأسیسات به عنوان یک رشته‌ی دانشگاهی در این واحد، تدریس شود؟

اصولاً دانشجویانی که در رشته تأسیسات مشغول به تحصیل هستند، در کار تجربی به خوبی مهارت و از قبل یک سابقه چند ساله کار دارند. آنها قطعاً در مسیر کاری‌شان، به آموزش‌های فنی و دانشگاهی یک احساس نیازی داشتند تا بتوانند به بحث علمی تأسیسات نیز کامل مسلط شوند و در کار خود موفق تر باشند. دانشگاه با سرفصل دروس خود این کمک را به دانشجویان می‌کند تا هم بحث فنی را آموزش ببینند و از نظر علمی هم بتوانند کارش را بهتر انجام دهند.

در رشته تأسیسات فرد با مهارت وارد یک محیط علمی می‌شود تا بحث‌های فنی آن را هم بیاموزد. نظر شما در مورد اینکه فرد با مهارت وارد محیط علمی بشود، چیست؟



Behsazan Energy

ممیزی و مدیریت انرژی تأسیسات و تهویه مطبوع آموزش و بازرسی

یزد، بلوار شهید عابدی، مجتمع تجاری باران طبقه اول، واحد ۳

تلفن: ۰۳۵ ۳۷۳ ۱۹۹۷ - ۰۳۴ ۸۷۴ ۹۸۳۴

info@behsaenergy.ir

behsaenergy.ir



این ساختمان خطر برق‌گرفتگی ندارد!



که چرا یک ساختمان به سیستم ارتینگ نیاز دارد، معتقد است که نصب این سیستم باعث حفاظت از تجهیزات و تاسیسات و حفاظت از اشخاص می‌شود.

همتی در مورد مشخصات یک سیستم ارتینگ مناسب نیز می‌گوید: یک اتصال زمین خوب باید مقاومت آن تا حد امکان پایین بوده و دارای استحکام مکانیکی کافی باشد و اینکه تغییر وضعیت خاک، مثلاً کاهش رطوبت بر روی آن تأثیر کمی بگذارد. به گفته‌ی این مهندس ساختمان اگرچه در ساخت تجهیزات ارتینگ از مس استفاده می‌شود اما استیل کارایی بیشتری دارد و می‌تواند جایگزین خوبی برای فلز مس باشد چرا که فلز مس بعد از مدتی دچار واکنش می‌شود و بایستی آن را تعویض کرد که برای افراد هزینه‌بر است.

شرکت رعد گستر الماس کویر یزد در حوزه صاعقه‌گیر نیز فعالیت می‌کند و انطور که مدیرعامل شرکت می‌گوید: نصب صاعقه‌گیر فقط برای ساختمان‌های مرتفع و دکل‌های مخابراتی لازم است و برای ساختمان‌های کوچک، سیستم ارتینگ جایگزین مناسبی است. به گفته‌ی محمد حسن همتی صاعقه‌گیر در بالاترین نقطه‌ی برج یا ساختمان نصب می‌شود، زیرا اولین نقطه‌ای است که صاعقه به آن برخورد می‌کند. به گفته‌ی این مهندس، صاعقه‌گیر نقش مهمی را در حفاظت از وسایل برقی و تاسیسات شبکه‌ای در برابر این افزایش‌های ناگهانی، ایفا می‌کند و با تخلیه جریان صاعقه به زمین، ساختمان‌ها از خسارت ناشی از صاعقه در امان می‌مانند.

بکارگیری سیستم ارتینگ در هر سازه‌ی ساختمانی، موجب حفاظت و ایمنی جان انسان، حفاظت و ایمنی وسایل و تجهیزات الکتریکی و الکترونیکی می‌شود. این تعریف ساده‌ای از سیستم ارتینگ یا Earthing است که محمد حسن همتی مدیرعامل شرکت رعد گستر الماس کویر یزد آن را عنوان می‌کند. او که بیش از یک دهه است که در حوزه ارتینگ و صاعقه‌گیر فعالیت می‌کند، بر این باور است که نصب سیستم ارتینگ باعث فراهم آوردن شرایط ایده‌آل جهت کار، جلوگیری از ولتاژ تماسی، حذف ولتاژ اضافی، جلوگیری از ولتاژهای ناخواسته و صاعقه و اطمینان از قابلیت کار الکتریکی می‌شود.

انطور که محمد حسن همتی می‌گوید: منظور از سیستم ارت، سیستم متصل کننده بدنه یک دستگاه الکتریکی به زمین است و هدف از پیاده‌سازی سیستم ارت، این است که جریان ناخواسته ایجاد شده با استفاده از تجهیزات خصوصی به زمین منتقل گردد. او در پاسخ به این سؤال

نوسانات قیمت مواد اولیه بلای جان تولید



را دارند توضیح می‌دهد: مغزی‌های بکار رفته در این شیرآلات از نوع بسیار باکیفیت مغزی‌های بازار هستند که آب را بدون افت فشار، بصورت فشرده و پودری خارج می‌کند.

شرب یکی از آلیاژهای مضر است که تولیدکنندگان شیرآلات برای فرم‌پذیری این محصولات استفاده می‌کنند، پناهی در پاسخ به میزان استفاده از این آلیاژ در محصولات خود توضیح می‌دهد: تولیدکنندگان شیرآلات از آلیاژ سرب به دلیل خاصیت فرم‌پذیری که دارد در بخشی از بدنه شیرآلات نظیر دستگیره‌ها استفاده می‌کنند، اما تنه شیرآلات به دلیل اینکه در مجاورت آب خورده می‌شود و در عین حال برای سلامتی مضر و سرطان‌زا است، میبایست از آلیاژ برنج باشد. ضمن اینکه اداره استاندارد نیز با استفاده از سرب در بخشی از بدنه شیرآلات که محل جریان آب است هم مخالف است. از طرف دیگر ما نیز از لحاظ وجدان کاری و رسالت حرفه‌ای که داریم از این آلیاژ تنها در حد استاندارد استفاده می‌کنیم.

پناهی در ادامه نوسانات قیمت مواد اولیه و عدم تامین به موقع این مواد را از چالش‌های حوزه تولید این محصولات می‌داند و می‌گوید: مواد اولیه با تاخیر و در صورت تامین با قیمت غیرواقعی در اختیار تولیدکننده قرار می‌گیرد، در چنین شرایطی ناچاریم که برای جلوگیری از توقف خط تولید مواد اولیه را با قیمت گزاف تهیه کنیم. به گفته او، شیرآلات تولید ایران به ویژه محصولاتی که نشان استاندارد دارند همگی با برندهای ایتالیایی و آلمانی که برندهای مطرح دنیا هستند از لحاظ کیفیت قابل رقابت هستند.

محمد پناهی مدیرفروش شیرآلات شلاله درباره مشخصات فنی محصول‌شان می‌گوید: تمامی شیرآلات این واحد تولیدی طبق استاندارد میبایست با آلیاژ برنج تولید شود، برنج شامل ۶۰ درصد آلیاژ مس و ۴۰ درصد روی است. تعدادی از این محصولات ریخته‌ای است یعنی به وسیله قالب تولید می‌شود و تعدادی نیز "سی‌ان‌سی" شده است. یعنی شمش خالصی است که به صورت تراش خورده به هم وصل می‌شوند. گواهی کیفیت محصولات شلاله گارانتی تعویض صدها ماهه آن است. به معنای دیگر حتی اگر یک قطعه از محصول دارای مشکل باشد تعویض می‌شود. از طرف دیگر ۱۸۰ ماه یعنی ۱۵ سال وارانتی تعویض دارد، که شامل خدمات پس از فروش می‌شود، به معنای دیگر طی ۱۵ سال چنانچه قطعه‌ای خراب شود مشابه همان قطعه برای مشتری به صورت رایگان تعویض می‌شود.

پناهی در پاسخ به اینکه محصولات شلاله تا چه میزان قابلیت کاهش مصرف آب و جلوگیری از هدررفت آب

مراقب پمپ‌های آب‌رسان ساختمان خود باشید!



تعریف ابوالفضل موسوی از ست کنترل آب است. موسوی که سال‌هاست در حوزه طراحی و تولید سیستم‌های اتوماسیون صنعتی فعالیت می‌کند، با طراحی و تولید یک ست کنترل آب در بیست و یکمین نمایشگاه تخصصی تاسیسات سرمایشی و گرمایشی ساختمان استان یزد، حضور دارد. به گفته این مهندس، در واقع ست کنترل به عنوان یکی از لوازم همراه پمپ‌ها در شبکه‌های آبرسانی مختلف به کار می‌رود و با هدف کنترل جریان آب پمپ‌ها و جلوگیری از قطع و وصل شدن جریان و خسارت‌های دیگر که در نوسانات به پمپ و حتی لوله‌کشی ساختمان‌ها وارد، استفاده می‌شود.

ابوالفضل موسوی با تأکید بر این موضوع که کنترلر وظیفه تنظیم فشار آب را دارد، می‌گوید: اهمیت استفاده از این دستگاه از این جهت است که فشار بیش از حد آب، به پمپ آسیب می‌رساند و هزینه‌های نگهداری از آن را افزایش می‌دهد. از طرفی لوله‌هایی هم که در ساختمان وجود دارند و عمل انتقال آب را انجام می‌دهند، از این آسیب‌ها در امان نیستند. او به مزایای استفاده از ست کنترل اشاره می‌کند و ادامه می‌دهد: نصب اصولی ست کنترل باعث کنترل و ثابت ماندن میزان فشار آب می‌شود و از آسیب رساندن به پمپ آب خانگی جلوگیری خواهد کرد و با نصب صحیح ست کنترل مشکل فشار آب حل خواهد شد.

با پیشرفت آپارتمان نشینی، تامین فشار و حجم مناسب آب برای تمامی طبقات ساختمان‌ها همواره یکی از اصلی‌ترین مشکلات و دغدغه‌های زندگی در شهر به شمار می‌رود که برای رفع این مشکل بشر اقدام به ساخت انواع پمپ‌های آب‌رسان کرده است. این پمپ‌ها در اثر نوسانات برق و یا خاموش و روشن شدن‌های مکرر در بازه‌های زمانی کوتاه دچار آسیب شده و در بعضی موارد به طور کامل از کار می‌افتند. برای حل این موضوع می‌توان از ست کنترل آب استفاده کرد.

ست کنترل یکی از تجهیزات کاربردی در صنعت پمپ و سیستم آبرسانی است. به طور خلاصه، وظیفه ست کنترل، اتومات کردن، کنترل و تنظیم فشار آب است. این



وام مسکن ملی به چه کسانی تعلق می‌گیرد؟

طرح مسکن ملی داده شده که بسیاری از آن‌ها هنوز هم محقق نشده است. دی ماه سال ۱۴۰۰ بود که وزارت راه و شهرسازی اعلام کرد که مبلغ مسکن ملی در تهران ۴۵۰ میلیون تومان، در کلان‌شهرهای بیش از یک میلیون نفر ۴۰۰ میلیون تومان، در مراکز استان‌ها ۳۵۰ میلیون، در سایر مناطق شهری ۳۰۰ میلیون و در روستاها ۲۵۰ میلیون تومان با حداکثر مدت بازپرداخت ۱۸ سال و طول دوره مشارکت در ساخت ۲ تا ۳ سال است.



یزد هم وام می‌دهد

به گفته‌ی اصغر دره زرشکی معاون شعبه مرکزی بانک مسکن یزد سقف مبلغ وام مسکن ملی در حال حاضر ۳۵۰ میلیون تومان است. معاون شعبه مرکزی بانک مسکن یزد، در خصوص وام طرح نهضت ملی مسکن می‌گوید: در طرح نهضت ملی مسکن در استان، میزان تسهیلات پرداختی به متقاضیان طرح نهضت ملی مسکن در سطح شهر یزد ۳۵۰ میلیون و در دیگر شهرستان‌ها ۳۰۰ میلیون و در روستا ۲۰۰ میلیون تومان است. او با بیان اینکه با نرخ تسهیلات ۱۸ درصد و مدت بازپرداخت ۲۰ ساله با احتساب است، ادامه می‌دهد: اقساط این مبلغ پس از اتمام ساخت و تحویل به متقاضیان شروع می‌شود. معاون شعبه مرکزی بانک مسکن یزد در ادامه به سپرده سرمایه‌گذاری ممتاز نهضت بانک مسکن اشاره می‌کند که به عنوان یک سپرده شش ماهه، بالاترین بازدهی سپرده بانکی را به مشتریان و سپرده‌گذاران خود اعطا می‌کند. اصغر دره زرشکی بر این موضوع تأکید دارد که بخشی از شرایط دریافت وام منوط به این است که فرد متقاضی باید آورده‌ای داشته باشد و ادامه می‌دهد: از آنجایی که این طرح به تازگی آغاز شده، در ماه‌ها و سال آینده هرچقدر طرح پیشرفت فیزیکی داشته باشد، میزان وام پرداختی بیشتر می‌شود.

طرح مسکن ملی، یکی از مهم‌ترین وعده‌های دولت سیزدهم به مردم بود، طرحی که از همان آغاز روی زمین ماند، نه زمین رایگان به کسی داده و نه خانه‌ای ساخته شد. بعضی از کارشناسان حوزه مسکن بر این باورند که روند ساخت و تحویل پروژه نهضت ملی مسکن مبهم است و آینده روشنی ندارد.

با این وجود؛ مهرا فاطمی استاندار یزد در بیست و یک آذرماه خبر از ثبت نام ۱۰۸ هزار نفر در طرح نهضت ملی مسکن در استان داد و گفت برای اولین بار در کشور، در استان یزد تصمیم بر ویلایی‌سازی پروژه‌های نهضت ملی مسکن گرفته شده است. استاندار یزد حتی از پیگیری های استان جهت افزایش سقف وام نهضت ملی مسکن و کاهش نرخ سود مربوط به آن خبر داده است.

وعده برای وام

یکی از مهم‌ترین ویژگی‌هایی که طرح مسکن ملی دارد، این است که وامی معادل ۷۵ تا سقف ۴۵۰ میلیون تومان موسوم به وام مسکن ملی دارد، البته میزان این وام در شهرها و کلان‌شهرها متفاوت است. البته وعده‌های بسیاری در خصوص پرداخت این وام‌ها از ابتدای آغاز

سیستم سختی‌گیر، ابتکاری کاربردی



آیت‌اللهی در پاسخ به بحث کاهش مصرف انرژی این تولیدات و راندمان آن نسبت به نمونه‌های موجود در بازار ایران همچنین نمونه‌های مشابه خارجی می‌گوید: راندمان و میزان مصرف انرژی در این دستگاه‌ها متناسب با طراحی و نوع آب که در آن محل استفاده شود، مورد سنجش قرار می‌گیرد، اما با آنکه تجربه ۵۰ ساله سعی کردیم که افزایش راندمان داشته باشیم بطوریکه ۱۵ تا ۲۰ درصد کاهش انرژی و مقدار بیشتری کاهش پساب داشته باشیم، همچنین از دور ریز بیش از حد پساب جلوگیری کنیم.

آیت‌اللهی با توضیح اینکه سیستم سختی‌گیر آب در این مجموعه تولیدی ۴۰ سال پیش با ابتکار و نوآوری پدر او تولید شد و مشابه خارجی ندارد، ادامه می‌دهد: این دستگاه‌ها ابتکاری است و مابقی دستگاه‌های تولیدی مان با نمونه تولیدی مشابه خارجی از نظر کیفیت آب خروجی، برابری می‌کنند. اما در زمینه افزایش راندمان به دلیل اینکه هنوز انرژی در ایران مثل کشورهای اروپایی گران نیست و همچنین قیمت تمام شده محصول بسیار بالاست، بحث راندمان و مصرف انرژی را بر اساس سفارش و خواست مشتری تا حدی که مقرون به صرفه باشد، لحاظ می‌کنیم. اما در دنیا خیلی بیشتر از ما برای افزایش راندمان کار کردند گرچه تحریم و نبود قطعات مناسب هم در این موضوع بی‌تأثیر نبوده است.

سید حامد آیت‌اللهی مدیرعامل شرکت تولیدی، تصفیه و تخیر آب یزد می‌گوید: این مجموعه اولین تولیدکننده و خدمات‌دهنده در زمینه تصفیه آب، بازرسی و تعمیر دیگرهای بزرگ بخار است که ۵۰ سال پیش توسط پدرم راه‌اندازی شد.

به گفته او، سیستم‌های کوچک این محصول در بخش ساختمان مورد استفاده قرار می‌گیرد، و ۸۰ درصد از تولیدات نیز در سیستم‌های صنعتی کاربرد دارد. در واقع این دستگاه‌ها در انواع مختلف و از نوع کوچک خانگی، ظرفیت‌های بزرگ صنعتی، نیروگاهی، پالایشگاهی و تصفیه آب‌های شهری، صنعتی و تصفیه آب‌های دریایی کاربرد دارد.

شیرآلات ساختمانی هودین

زمینه فعالیت: تولید شیرآلات ساختمانی

Hoodin Construction Faucets

Field of activity: Production of construction faucets

گروه صنعتی اوج گستر قرن

زمینه فعالیت: ارائه دهنده آسانسور و پله برقی با برند OJEC و خدمات پس از فروش آسانسور و پله برقی با برند KONE و SJEC

Oj Gostar Industrial Group

Field of activity: Provider of elevators and escalators with the OJEC brand and after-sales services of elevators and escalators with the KONE and SJEC brands.

شیرهای ساختمانی و صنعتی ایران KWC

زمینه فعالیت: تولید شیرآلات بهداشتی ساختمانی

Construction and industrial faucets of Iran KWC

Field of activity: Production of building sanitary faucets

جاروی مرکزی آسایش

زمینه فعالیت: فروش انواع جاروهای مرکزی خانگی و جاروهای صنعتی

Asayesh Central Vacuum Cleaner

Field of activity: Sale of all kinds of household Vacuum Cleaner and Industrial Vacuum Cleaner

شرکت مهندسی سرداب یزد

زمینه فعالیت: مشاوره، طراحی، فروش و اجرای تاسیسات مکانیکی ساختمان و صنعت

Sardab Yazd Engineering Company

Field of activity: Consulting, design, sale, and implementation of mechanical installations for construction and industry

جهان تصفیه

زمینه فعالیت: فناوری های نوین تصفیه آب و فاضلاب و آب شیرین کن های صنعتی

Jahantafjeh

Field of activity: New technologies of water and wastewater treatment, industrial water softeners

تولیدی صنایع یزدپولیکا

زمینه فعالیت: تولید لوله و اتصالات UPVC

YAZD POOLICA INDUSTRIAL COMPANY

Field of activity: Production of UPVC pipes and fittings

سی نور یزد

زمینه فعالیت: تولیدکننده انواع چراغ های روشنایی LED خیابانی، پروژکتور، پارکی و انواع پایه های روشنایی

Yazd SEENOUR Lighting Industries

Field of activity: producer of all kinds of LED street lights, projectors, parking lights, and all kinds of lighting bases

پرشین

زمینه فعالیت: تولیدکننده انواع وان، چکوزی، کابین دوش و سونا، پانل دوش، زبردوشی، دوردوشی و پارتیشن

Persian

Field of activity: Manufacturer of bathtubs, jacuzzis, shower cabins and saunas, shower panels, shower trays, shower enclosures and partitions.

دیاکو

زمینه فعالیت: تولید انواع شیرآلات ساختمانی

DIACO

Field of activity: production of construction valves

نیک بسپار

زمینه فعالیت: تولید انواع لوله و اتصالات پلیمری

Nikbaspar Yazd Company

Field of activity: production of various types of polymeric pipes and fittings

افشان نیرو

زمینه فعالیت: هوشمندسازی، فروش لوازم برق صنعتی، اجرای سیستم ارتینگ و ساخت تابلوهای برق صنعتی

Afshan Niroom

Field of activity: intelligentization, sale of industrial electrical appliances, implementation of earthing system, and construction of industrial electrical panels

مقدسی (تجن)

زمینه فعالیت: سیستم های سرمایشی و گرمایشی

Moqdisi (Tajne)

Field of activity: cooling and heating systems

اطلس نیرو

زمینه فعالیت: فروش، تامین، نصب و راه اندازی آسانسور و پله برقی

Atlas Niroom

Field of activity: sale, supply, installation and commissioning of elevators and escalators

وینکاپلیکا

زمینه فعالیت: عرضه کننده انواع پروفیل های پی وی سی، پلیمر

Vinka Polika

Field of activity: supplier of all kinds of PVC, polymer profiles

حدادیان

زمینه فعالیت: تولید چهار چوب های فلزی

Haddadian

Field of activity: production of metal frames

دالاهو کویر یزد

زمینه فعالیت: هوشمند سازی ساختمان و نورپردازی

Dalahoo Electronic Industries

Field of activity: Smart building and lighting

بتیس تهویه پویا انرژی

زمینه فعالیت: مشاوره، طراحی و تولید سیستم های تهویه مطبوع

Betis Tahviah

Field of activity: consulting, design and production of air conditioning systems

یزدان تهویه

زمینه فعالیت: تولید فن کوئل، داکت اسپلیت، چیلر و مینی چیلر، فست کولینگ، ایرواشر، برج های خنک کننده و ...

Yazdan Tahviah

Field of activity: production of fan coil, split duct, chiller, and mini chiller, fast cooling, air washer, cooling towers and ...

بدر الکتریک

زمینه فعالیت: دستگاه های تهویه مطبوع و کولرهای گازی

Badr Electric Company

Field of activity: air conditioners and gas coolers

ساترا

زمینه فعالیت: سیستم های هوشمند و برق

SATRA

Field of activity: intelligent systems and electricity

شیرآلات شلاله

زمینه فعالیت: پخش انواع شیرآلات اهرمی و کلاسیک

Shalaleh Faucets

Field of activity: distribution of all types of lever and classic valves

آریا راهبرد

زمینه فعالیت: پمپ های آبرسانی و آتش نشانی

Arya Rahbord

Field of activity: water supply and fire pumps

فلاش تانک نیاز

زمینه فعالیت: فروش و پخش عمده فلاش تانک

Neyaz

Field of activity: wholesale sale and distribution of flash tanks

تهویه پارسیان

زمینه فعالیت: طراحی، نظارت، اجرا و فروش انواع سیستم های تهویه مطبوع سرمایشی و گرمایشی

Tahviehparsian

Field of activity: design, supervision, implementation and sale of all types of heating and cooling air conditioning systems

صنایع روشنایی نورا

زمینه فعالیت: انواع چراغ و صنایع روشنایی

Nooralighting

Field of activity: all kinds of lamps and lighting industries

آریا فلز

زمینه فعالیت: کف بندهای آریا فلز

AriyaFelez

Field of activity: Aria metal floor straps

دس تو دس

زمینه فعالیت: اطلس هوشمند

DSTODS

Field of activity: Smart Atlas

برجنا

زمینه فعالیت: وبسایت تخصصی ساختمان

Borjna

Field of activity: specialized website for construction

تهویه برتر

زمینه فعالیت: فروش و نصب سرویس های تهویه مطبوع

Tahviah Bartar

Field of activity: sale and installation of air conditioning services

بهسازان انرژی

زمینه فعالیت: تولید انواع درب و پنجره UPVC

Behsazane Energy

Field of activity: Production of all types of UPVC doors and windows

ویدئو پروژکتور نجاریان

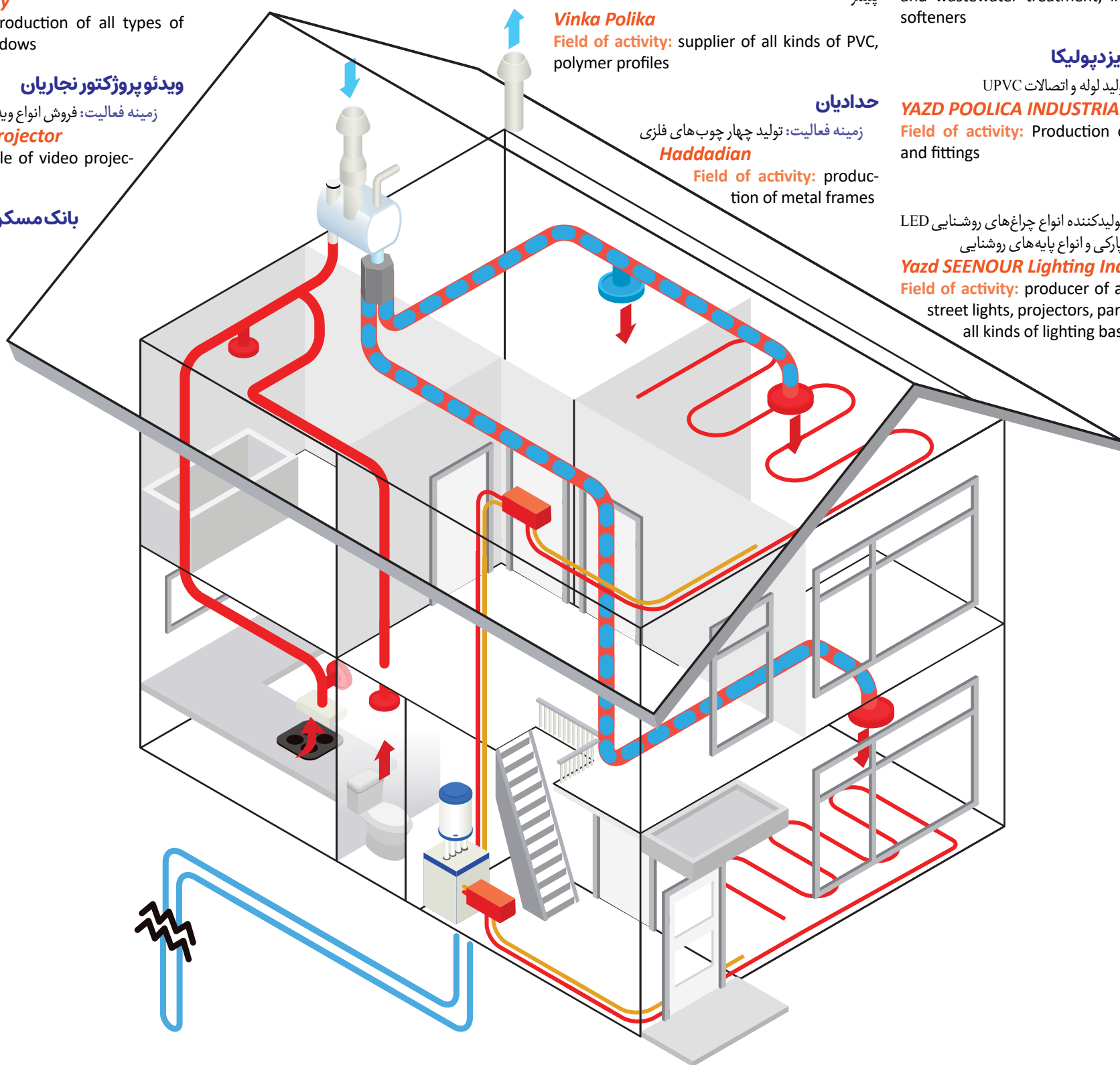
زمینه فعالیت: فروش انواع ویدئو پروژکتور

Najarian video projector

Field of activity: sale of video projectors

بانک مسکن

Bank Maskan





The specialized exhibition of cooling and heating facilities was held in Yazd

The 21st specialized exhibition of cooling and heating facilities was held in Yazd International Exhibition Center for 4 days. In this event, more than 30 manufacturing companies and reputable factories from

Yazd, Tehran, Isfahan and Qom provinces exposed their latest achievements in the fields of pipes and fittings, faucets, sanitary ware, water and sewage industry and related equipment, new technologies and technical and engineering services in a space of 5000 square meters in Yazd Exhibition. The presence of reliable domestic production units was one of the features of Yazd facilities exhibition. Despite being specialized, such exhibitions are a suitable platform for those interested in new technologies and the spark of a new idea. This exhibition was held from 3rd to 6th of January from 16:00 to 21:00 at the site of Yazd International Exhibitions.

The deputy CEO of Yazd Nikbaspar Company stated:

Fluctuations in the price of raw materials, the biggest challenge for pipe and fittings manufacturers



"The major challenge these days for producers in the field of construction pipes and fittings is the fluctuations in the price of raw materials. The challenge that we are dealing with every day and that has caused the ability to assess and make the right decision from the producer and focus on production is affected. In fact, the producer is dealing with very severe fluctuations in the price of raw materials, and the market does not have the traction of this amount of price increase, so the continuation of this trend will lead to a

%100 stagnation of this industry. On the other hand, the price fluctuations of raw materials are imposed on the producer in a situation where companies have made a lot of investments and a significant number of workers are working in these industrial units, which is a big blow to production and labor. I believe that the only way to moderate this challenge is to stabilize the price of raw materials, specifically, even if the dollar is 40,000 tomans, this price should not change for 5 years in order to provide planning conditions for the producer. "These are part of the words of Seyed Mustafa Mortazavi, Deputy CEO of Yazd Nikbaspar Company.

It should be mentioned that Nikbaspar started its activities in 1380 in line with the production of construction pipes and fittings, including push-fit systems for building sewage, single-layer and five-layer pipes, and over the past 10 years, this company has become a production group with seven factories.

The CEO of Vinca Polica:

The birth of creativity in the field of pipe and fittings production

Mohammad Hassan Hemmati, the CEO of Vinca Polica, explained that the field of activity of this company is the production of u_pvc pipes and fittings and high and semi-high pressure fittings.



Hemmati introduced resistance to combustion, lack of corrosion and rust, easy transportation and ease of installation, resistance to chemicals and acids, excellent resistance to moisture and impermeability among the quality index features of these products and added: in production these products use the best raw materials, while the entire production process is in accordance with international standards.

Explaining that %95 of the raw materials of these products are domestically produced, Hemmati listed the severe fluctuations in the price of raw materials as a challenge for production and added: In such conditions, it is difficult to price the product.

Director of Parsian Ventilation Company:

The demand caused the growth of the quality of domestically produced heating and cooling facilities



The high volume of demand in the country has always been one of the main reasons for the development of an industry in the economic system, one of the areas that came to life in recent years due to the import ban is the activity in the field of cooling and heating systems, an activity that according to Ehsan Zainelpour, the manager of the air conditioning company has made significant progress in recent years and the result has been high-quality and competitive products.



Zainelpour stated that the purpose of their presence in this exhibition is to introduce Iranian products as high-quality and competitive products, because in his opinion, despite the high quality, there is still no trust in the use of these products, so it is necessary to take a step in this direction.

The activity of this company in the field of design, supervision, implementation and sale of domestic and industrial air conditioning and cooling and heating systems, central heating engine houses, intelligent energy management systems in buildings, renovation and reconstruction of building facilities systems, sauna and Jacuzzi pool systems, calculation and The construction of booster pumps for water supply is the conclusion of maintenance and repair contracts for building facilities and water and sewage facilities.

The sales manager of Shalale faucets:

Fluctuations in the price of raw materials are the bane of production

Mohammad Panahi, the sales manager of Shalale faucets, said about the technical specifications of their product: According to the standard, all the faucets of this production unit must be produced with brass alloy, brass



contains %60 copper alloy and %40 zinc. Some of these products are cast, which means they are produced by a mold, and some are "CNC". It means pure ingots that are cut and connected together.

The proof of the quality of Shalale products is its -100month replacement warranty. In other words, even if a part of the product has a problem, it will be replaced. On the other hand, it has a -180month, -15year deferred warranty, which includes after-sales service, which means that within 15 years, if a part breaks down, the same part will be replaced for free for the customer.

The Most Specialized Store of protection and security systems

Khalil Nezhad

Store

The Most Specialized store of protection and security systems

With more than 10 branches across the country

The exclusive representative of the best brands in Korea, Italy, Turkey and Iran

Central Office : 035_36285407

YAZD

Exhibition 2023

مدیر شرکت تهویه پارسین:

تقاضای رشد کیفیت تاسیسات سرمایشی و گرمایشی تولید داخل شد

آن مواجه هستند. احسان زینل پور در مورد بازار یزد در این حوزه عنوان می‌کند: در این بازار شرکت‌های قدرتمند بسیاری در حال فعالیت هستند و هر کدام با توجه به عملکرد، سهمی از بازار را از آن خود کرده‌اند. محصولات نیز متفاوت است؛ این مجموعه اما به دلیل اطمینانی که به محصولات داخلی دارد، آن‌ها را پوشش می‌دهد. اما برخی شرکت‌ها اعتقادی به استفاده از دستگاه‌های تولید داخل ندارند، زیرا آن‌ها را قابل رقابت با تولیدات خارجی نمی‌دانند اما به عقیده مجموعه ما و براساس تجربه‌مان استفاده از محصولات ایرانی در سال‌های اخیر با وجود پیشرفت‌هایی که داشته‌اند، بسیار مورد قبول و پاسخ‌گویی نیازهاست.

زینل پور در پایان هدف از حضورشان در این نمایشگاه را معرفی محصولات ایرانی به عنوان تولیدی مرغوب و قابل رقابت عنوان می‌کند، زیرا به عقیده او همچنان با وجود کیفیت بالا، اعتماد به استفاده از این محصولات به وجود نیامده است، بنابراین باید در این راه قدم برداشت.

سرمایشی و گرمایشی تولید داخل عنوان می‌کند: تا چند سال قبل درصد بسیار بالایی از نیاز جامعه را در این حوزه، واردات تامین می‌کرد، اما از زمانی که واردات دستگاه‌هایی همچون چیلر ممنوع شد، اختلاف قیمت محصولات داخلی و خارجی به شدت بالا رفت و به طبع تقاضا به سمت تولیدات داخل سوق پیدا کرد و همین امر هم سبب شد که تولیدکنندگان داخلی در این حوزه که تا آن زمان توان تولید و تکنولوژی پایین تری داشتند، در چند سال اخیر به پیشرفت‌های قابل توجهی دست پیدا کنند که این کیفیت را می‌توان به راحتی و طی یک مقایسه متوجه شد. البته باید بگوییم که هرچند در شرایط ایده‌آل قرار نداریم، اما بی‌شک روز به روز به آن نزدیک خواهیم شد.

تامین تجهیزات و نوسانات قیمت ارز، عمده چالش حوزه تولید

زینل پور همچنین از موانع سد راه تولید می‌گوید. به عقیده او، تامین تجهیزات و نوسانات قیمت ارز از عمده‌ترین چالش‌هایی است که اکثر تولیدکنندگان با

تهویه پارسین

انرژی شده است. برای مثال چیلرها دارای چند کمپرسور و مدار مجزا است و ظرفیت دستگاه براساس نیاز مشتری طراحی شده است، بنابراین زمان استفاده قابل تغییر و کنترل است و توان خود را با این نیاز تطبیق می‌دهد. او ادامه می‌دهد: فن‌های دستگاه نیز توان نصب اینورتر را دارند که با این تکنولوژی، در مواقعی که هوا خنک است دیگر نیاز نیست فن‌کندانسور دستگاه که وظیفه خنک کردن دستگاه را دارد در دور بالا کار کند و دستگاه با دور پایین کار خود را انجام می‌دهد. خوشبختانه میزان هوشمندی سیستم‌ها در سال‌های اخیر بسیار افزایش داشته است. برای مثال میزان بالای هوشمندی بردهای مورد استفاده در دستگاه‌ها این امکان را می‌دهد که ظرفیت کمپرسور و ظرفیت شیرهای انبساط و چیلرها و ظرفیت فن‌کندانسور کنترل شود که همگی سبب صرفه‌جویی در انرژی می‌شود. زینل پور با بیان اینکه تمام دستگاه‌های مورد استفاده این شرکت، برای اقلیم گرم و خشک و به اصلاح تروپیکال (حاره‌ای یا استوایی) طراحی شده‌اند که سبب سهولت عملکردشان در این مناطق می‌شود، تصریح می‌کند: زمانی که دستگاهی که براساس دمای پایین طراحی شده است، در استانی همچون یزد مورد استفاده قرار می‌گیرد، دچار افت راندمان می‌شود. خوشبختانه اما این امکان را داریم که به دلیل اینکه دستگاه‌ها همان تولید داخل است براساس محیط گرم و خشک سفارش گذاری شوند. او در مورد میزان اقبال نسبت به تاسیسات

از خدمتی است که به مشتریان مان ارائه می‌دهیم، این مجموعه از صفر تا صد در یک پروژه حضور دارد. در واقع از همان ابتدای کار و شروع طراحی و ساخت یک پروژه ساختمانی تا انتهای آن در کنار مشتری هستیم و نیازهای تیم طراحی ساختمان را در مورد جاگذاری فضای داکت‌ها، مسیرهای لوله‌کشی و هرآنچه به سیستم تاسیسات سرمایشی و گرمایشی ساختمان مرتبط است را با مشورت و همکاری یکدیگر برطرف می‌کنیم. بعد از این مرحله نیز تیم تهویه پارسین به سراغ محاسبات، تجهیزات و اجرای پروژه می‌رود و در نهایت فروش بعد از اتمام این مراحل انجام می‌شود که شامل تمام تجهیزات از جمله لوله، اتصالات، تجهیزات تهویه مطبوع و هرآنچه در این زمینه مورد نیاز است، می‌شود.

به گفته او، این برند تا چند سال قبل یک وارد کننده و پخش کننده بود، اما در حال حاضر دستگاه‌ها تولید داخل است و تنها برخی تجهیزات به دلیل برخی محدودیت‌ها وارداتی است. برای مثال کمپرسورها و کنترل‌کننده‌های چیلرها وارداتی، اما مابقی تجهیزات از جمله فن، بدنه و لوله تولید داخل هستند، در واقع به جرات می‌توان گفت که ۷۰ تا ۸۰ درصد تجهیزات مورد نیاز تولید داخل است.

تولیداتی قابل رقابت و باکیفیت

احسان زینل پور در مورد میزان مصرف انرژی این محصولات و بهره‌گیری از فناوری‌های روز دنیا اینطور می‌گوید: این تجهیزات از نظر طراحی، با تکنولوژی روز دنیا همراه هستند و همچنین قابل مقایسه با بهترین محصولات از برترین برندهای خارجی. علاوه بر این برای تیم مهندسی فعال در کارخانه از خبره‌ترین افراد در حوزه بازار بهره گرفته‌ایم و در طراحی دستگاه نیز به گونه‌ای عمل شده که منجر به کاهش مصرف



حجم بالای تقاضا در کشور همواره یکی از دلایل اصلی توسعه یک صنعت در سیستم اقتصادی بوده است، یکی از حوزه‌هایی که در سال‌های اخیر به واسطه ممنوعیت واردات جان گرفت، فعالیت در زمینه سیستم‌های سرمایشی و گرمایشی است، فعالیتی که به گفته احسان زینل پور مدیر شرکت تهویه پارسین، طی سال‌های اخیر پیشرفت چشمگیری داشته و نتیجه‌اش شده است، اجناسی با کیفیت و قابل رقابت.

فعالیت این شرکت در زمینه طراحی، نظارت، اجرا و فروش سیستم‌های تهویه مطبوع خانگی و صنعتی و سرمایشی و گرمایشی، موتورخانه‌های حرارت مرکزی، سیستم‌های هوشمند مدیریت انرژی در ساختمان، نوسازی و بازسازی سیستم‌های تاسیسات ساختمان، سیستم‌های وان استخر سونا و جکوزی، محاسبه و ساخت انواع بوستر پمپ‌های آبرسانی، انعقاد قرارداد تعمیر و نگهداری تاسیسات ساختمان و تاسیسات آب و فاضلاب است.

احسان زینل پور در مورد رویکرد مدیریتی این شرکت و اهداف‌شان اینگونه می‌گوید: فروش، بخشی





دوربین مدار بسته



آیفون تصویری



دزدگیر اماکن



جک پارکینگی



اعلام حریق



اکسس کنترل



آنتن مرکزی



درب بازکن برقی و آرام بند

فروشگاه خلیل نژاد

Protection and security store

تخصصی ترین فروشگاه سیستم های حفاظتی و امنیتی

فروشگاه خلیل نژاد با هدف ایجاد یک فروشگاه نوآور و پایدار در سال ۱۳۸۵ در یزد تاسیس شد. این فروشگاه متشکل از تیمی متخصص با ارائه محصولات باکیفیت و خدمات پس از فروش فوق العاده، همواره تلاشش ایجاد رضایت و آرامش برای مشتریان در جهت تجربه‌ی یک زندگی لذت بخش بوده است.

این فروشگاه در زمینه فروش آیفون تصویری، درب اتوماتیک، دزدگیر اماکن، قفل برقی و دیجیتال، اعلام حریق، دوربین مدار بسته و سیستم احضار پرستاری فعالیت دارد و نماینده انحصاری برندهای معتبر کوماکس، کامکت، وینتا، اکسیناز، ساترا، تسلا و پیناکل است.

فروشگاه خلیل نژاد با ارائه محصولات متنوع از بهترین برندها، یک زندگی ایمن را به مشتریان هدیه می‌دهد.

دفتر مرکزی : 035_3628 5407